

Wellicht met de toekomst van zijn zonen in gedachten, dient op 10 juli 1877 de toen 53-jarige veldwachter Jan Imants uit Reusel een verzoek in bij de gemeente voor het oprichten van een dorpsmederij. Jos en Willem hadden namelijk beiden het smidsvak geleerd in België. Toch besloot Jos al snel om de vleugels uit te slaan. Hij vestigde in 1883 zijn eigen smederij in 'De Straat', de huidige Lindestraat in Reusel. Het zou de basis blijken van het bedrijf dat tegenwoordig de wereldwijde marktleider in spitmachines genoemd mag worden: Imants BV. Anno 1870 telde Reusel slechts 971 inwoners... niet meer dan een boerendorpje in een barre uithoek van Noord-Brabant.



"Nu verkopen we onze machines over de hele wereld", vertellen de huidige directeurs Felix Peters (1964) en Hans de Kort (1964) enthousiast. Beide heren delen de verantwoordelijkheid van dit 35 medewerkers tellend bedrijf. Want Imants BV is geen familiebedrijf meer. Hoe dat zo gekomen is? Peters vertelt: "In 1984 zocht Sjef Imants, die een halve eeuw leiding aan het familiebedrijf gegeven had, een opvolger. En die vond hij in de persoon van Pol Suij. Sjef Imants trok zich in 1988 definitief terug en daarmee kwam er een einde aan Imants als familiebedrijf. In 1992 werd Peters aangesteld als commercieel en technisch directeur en werd al snel de rechterhand van Suij. In '95 verwierf Peters het complete aandelenpakket. Vijf jaar later werd De Kort mede-eigenaar en directeur. Suij bleef tot 2001, althans voor het oog van de buitenwereld, directeur.

Maar tussen toen en nu ligt ruim 125 jaar historie. Jos' grof- en hoefsmederij ontwikkelde zich tot fabrikant van paardenploegen en het ging het bedrijf aanvankelijk voor de wind. Maar de oorlog en de daaropvolgende crisis deden het tij keren. Ook de concurrentie werd sterker en de eerste trekkers deden hun intrede. Imants sprong helaas niet in op deze trend en besloot om bij ploegen te blijven. Het bedrijf kende moeilijke tijden. Pas toen ze een roterende machine met spitbladen, een door Alexander Horowitz (1904-1982) ontwikkeld werktuig, verder doorontwikkelde, kwam het bedrijf uit het dal. Daarna werd aan deze ronddraaiende spitmachine een harkrol toegevoegd: deze rol kon onkruid en mest na het spitten meteen onderwerken, de grond egaal aanharken en zo voor een mooi zaaibed zorgen. Dit betekende de definitieve doorbraak van de spitmachine in de tuinbouw. En het



“Van lokale smid tot wereldwijde marktleider”

Imants BV uit Reusel viert 125 jaar bestaan

bedrijf nam een vlucht. De Kort: “Over de hele wereld gebruiken ze onze machines. Maar alles wordt hier in Reusel gemaakt. In onze eigen werkplaats.”

Imants blijft echter continu werken aan productontwikkeling, in nauwe samenwerking met de klant. Peters vertelt dat het bedrijf, naast spitmachines, inmiddels beschikt over meerdere productlijnen. Zo noemt hij hun ontsmettingssystemen, die de grond injecteren met bestrijdings- of ontsmettingsmiddelen en de groenlijn: machines voor tuinen, sportparken, golfbanen en de parkindustrie. Kortom voor ‘al het gras dat niet gegeten wordt’, lacht Peters hartelijk.

Imants BV wil zich met name blijven toeleggen op productontwikkeling. Peters legt uit dat ‘massaproductie’ steeds vaker uitbesteed zal worden. Daardoor wor-

den de kosten gedrukt. “De assemblage blijven we wel zelf doen, omdat we zo de kwaliteit kunnen blijven controleren. Ook de klantgerichte productontwikkeling en maatwerk produceren blijven we absoluut zelf doen.”

Imants BV bankiert al sinds jaar en dag bij de Rabobank. Hans: “Dat is zo van oudsher gegroeid en we zien geen enkele reden om van bank te veranderen. De service en dienstverlening die de Rabobank ons biedt, zijn voor ons als ondernemer het allerbelangrijkste. Hebben we een vraag? Hans Leijten, onze senior account manager zakelijk bij de Rabobank, geeft ons direct een antwoord. En zo kunnen wij snel weer verdergaan met ondernemen. Ook de komende 125 jaar!”